

Wir sind ein führendes Handels- und Logistikunternehmen der Holzwerkstoffbranche und suchen für die Parquet Durrer AG zur Verstärkung eine selbständige und kommunikative Person (m/w) als

Kundenberater im Aussendienst für den Grossraum Zürich

Ihre Aufgaben

Mit ihrer hohen Fachkompetenz im Umfeld der Bodenbeläge beraten Sie Bauherren, Architekten und Bodenleger. Ihr Wirkungskreis sind Neu- und Umbauten bis hin zu Grossprojekten. Nach einer sorgfältigen Ausbildung- und Einführungsphase übernehmen Sie selbständig die Betreuung bestehender und die Akquisition neuer Kunden im zuge teilten Verkaufsgebiet. Durch persönliche Kontakte vor Ort schaffen Sie die Basis für langjährige, vertrauensvolle und erfolgreiche Kundenbeziehungen. Sie gehen auf die Anliegen der Kunden ein und erarbeiten daraus Lösungsvorschläge. Im administrativen Bereich werden Sie von einem starken Verkaufsinendienst unterstützt.

Ihr Profil

Sie sind ein versierter Verkaufsprofi, kennen den Markt und seine Eigenheiten. Mit Ihrem grossen Fachwissen haben Sie Erfahrung in der Kundenberatung, im Aussendienst oder im Verkaufsinendienst gesammelt. Mit Ihrem gewinnenden Auftreten und Ihrer kommunikativen Stärke sind Sie ein Macher, können selbständig arbeiten und bringen den nötigen «Verkaufswillen» mit.

Ihre Zukunft

Wir bieten Ihnen eine verantwortungsvolle, selbständige und vielseitige Aufgabe. Sie treffen in unserem modernen Betrieb auf ein eingespieltes Team, fortschrittliche Arbeitsbedingungen und einen sicheren Arbeitsplatz. In diesem erfolgreichen Unternehmen zu arbeiten macht Spass - packen Sie die Chance!

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Bewerben Sie sich noch heute mit Ihren kompletten Unterlagen unter **bewerbungen@parquet-durrer.ch** (Betreff: **L8 VK-AD**). Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Vertraulich

Holzwerkstoff Holding AG

Herr Thomas Brühlmeier, Bahnhofstrasse 311, 5325 Leibstadt

Tel. 056 267 60 72 / E-Mail: bewerbungen@parquet-durrer.ch / www.parquet-durrer.ch